УТВЕРЖДАЮ

 Генеральный директор

ЗАО «Партнер Кей Джи»

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ Аматов Б.А

**РЕГЛАМЕНТ РАБОТЫ КОММЕРЧЕСКОГО ОТДЕЛА ОсОО С ПОСТАВЩИКАМИ**

Коммерческий отдел — отдел, где принимаются все решения о закупках, продажах и продвижении продукции через ЗАО «Партнер Кей Джи»

Режим работы коммерческого отдела ЗАО «Партнер Кей Джи»:

**С понедельника по пятницу с 10:00 до 16:00 с перерывом на обед с 12:30 до 13:30**

**Приемные дни: Вторник, Среда, Четверг**

**Рассмотрение предложений.**

1. Все предложения рассматривает коммерческий отдел, который ведет товарное направление. После чего назначается встреча с Поставщиком, для обсуждения вопросов по коммерческому предложению. Дата и время согласовывается сторонами электронным сообщением или же по телефону.
2. По результатам первичного рассмотрения предложения мы можем запросить образцы, обсудить более детально условия, запросить подробную информацию о самом продукте, документы.
3. Одни и те же предложения не рассматриваются чаще 1 раза в 6 месяцев.
4. Предложения по телефону, а так же предложения, отправленные обычной почтой, факсом, просто переданные образцы-к рассмотрению не принимаются.
5. При принятии решений коммерческий отдел будет основываться на статистику рынка и потребительскую базу данного товара (спрос покупателя), а также на поставку аналогичного товара на более выгодных условиях другим Поставщиком. Право выбора остается за ЗАО «Партнер Кей Джи.

По всем вопросам можно обращаться по номеру (0312) 530690 внутренний 111,112,113